

MATIC

ENTREVISTA



DAVID BROOKS ,PRESIDENTE

BRITE BLINDS

4 de Mayo de 2020



LA HISTORIA QUE SE REPITE


Por CHRISTINA LEFEBVRE

Bio Empresa

- Nombre: Brite Blinds
- Fundada en:1988
- British Columbia,Canada
- 67 Empleados
- Productos que fabrica:
Enrollabes exterior,
persianas zebra,
persianas aluminio (1" y 2"),persianas verticales en tejido y PVC e imitación madera (2" y 2 1/2").

En estas series de artículos Matic quiere destacar a varios socios y dar visibilidad a lo que significa formar parte de la familia Matic

 **BRITE BLINDS**



25%

Situado en el bonito Oeste de Canadá, Brite Blinds se fundó en 1988. Su potencial de trabajo es la fuerza de 67 empleados actualmente. Fabrican tratamientos para interior en ventanas, como enrollables, persianas zebra, persianas aluminio (1" y 2") , persianas verticales en tejido y PVC e imitación de madera (2" y 2 ½").

Ellos buscaban más producción y la decisión de añadir automatización a su línea de producción, empezó hace unos años. La decisión de añadir capacidad de soldadura y corte a su planta quedó clara cuando el negocio creció y habían superado/amortizado el equipamiento que ya tenían.

David Brooks, Presidente de Brite Blinds, fué muy amable al participar en esta entrevista y darnos feedback en la relación con Matic y una visualización en el proceso de la compra de su equipamiento.



**ESTAMOS
AHORRANDO \$ 20,0
00 / MENSUALES EN
DESPERDICIOS.**

Matic: ¿Que máquina Matic compró y cuales fueron los factores decisivos ?

David, Brite Blinds: La primera máquina Matic que compramos fue la soldadora impulsos eléctricos Ares y la mesa de corte M1. Entonces, hace dos años, teníamos la necesidad de añadir más capacidad y diferentes herramientas de corte, es por ello que compramos una soldadora por impulsos ARES PLUS más grande y más automatizada y la mesa de corte M1 Ultimate con corte por ultrasonidos

Recientemente hemos transformado la mesa de corte por ultrasonidos a corte por cuchilla para conseguir más velocidad.

Escogimos a Matic porque la primera mesa que os compramos trabajaba bien y queríamos seguir con una empresa y producto de confianza.

Matic: Como un cliente de hace tiempo, describa su experiencia con Matic.

David, Brite Blinds: Matic tiene un gran personal, – desde el equipo de ventas, hasta el de servicio e instalación. Nuestras máquinas trabajan muy bien y eficazmente. El servicio post-venta es excelente.

Matic: ¿Como han mejorado las máquinas de Matic su producción, o impactado en su empresa?

David, Brite Blinds: Estamos ahorrando \$20,000/ mensuales en desperdicios y nuestro coste de mano de obra por corte de y soldadura de persiana ha bajado un 25% .

Matic: ¿Cual sería su mensaje para otras empresas considerando las compras de equipamiento

David, Brite Blinds: Matic nos ha dado ventajas en velocidad, reducción en desperdicios y mano de obra con respecto a nuestra competencia. Por supuesto nos agradecería volver a comprar a Matic.

 **BRITE BLINDS**


MATIC

Gracias David
por la
entrevista, y a
tu próspero
equipo con el
que
disfrutamos
trabajando
regulamente.